

## ○ پول، پول، پول، پول، پول...

در زندگی حتما چیزهایی مهمتر از پول هم وجود دارد. درست است، وجود دارد؛ اما حقیقت دیگری هم هست: با پول کارها بهتر پیش می رود.

### عشق به پول، ریشه همه بدی ها است

مشکل، خود پول نیست بلکه دیوانه پول بودن است که گرفتاریها را به بار می آورد و آیا قبول دارید هیچ چیزی مثل نداشتن پول کافی، شما را نسبت به پول دیوانه نمی کند؟

### چه بلایی بر سر مشاغل بزرگ آمریکایی آمده است؟

اما فقط آمریکایی ها نیستند. این یک پدیده جهانی است. با کار کردن برای یک نفر دیگر می توانید حداکثر از ۲۵ درصد ارزش واقعی تان بهره مند شوید...

راستی اگر پول می خواهید چرا بیزینس کوچک خودتان را بنا نمی کنید و رئیس خودتان نمی شوید؟ اینجا دلیلش را می آوریم...

### اکثر کارآفرینان، صاحب بیزینس خودشان نیستند.

بلکه بیزینس شان صاحب آنها است! و همان طور که مایکل جربر مؤلف کتاب افسانه کارآفرینی اشاره می کند، اکثر صاحبان بیزینس های کوچک در واقع فقط صاحبان مشاغل خود هستند!؟

### چه میشد اگر راهی وجود داشت...

که از کاری حرفه ای و مطمئن، کسب در آمد می کردید که:

- پول شروع کردنش را داشتید...
- هدایت و کنترل فعالیت ها با خودتان بود..
- فرصتی بود تا رئیس خودتان باشید...

• خودتان تعیین می کردید، پاره وقت یا تمام وقت، کی، کجا، به چه روشی و با چه افرادی کار کنید...

• به جز در آمد، شما را آموزش میداد و تربیت می کرد...

• قابل تکثیر بوده و پیشاپیش در مورد هزاران فرد عادی امتحانش را پس داده بود..

• هر آنچه واقعا شایستگی اش را داشتید به دست می آوردید و با شانس کم اما جدیت و سخت کوشی، موفقیت های چشمگیر برایتان امکان پذیر بود.

### چه می شد؟...

• چه میشد اگر سرانجام می توانستید هر اندازه که واقعا ارزش دارید در آمد داشته باشید؟

• چه میشد اگر حرفه ای وجود داشت که پیشرفت و ارتقاء در آن بر اساس کمک به دیگران بنا شده بود؟

• چه میشد اگر می توانستید به سریع ترین و قدرتمندترین دستاورد اقتصادی در تاریخ اقتصاد آزاد بپیونددید؟

بازاریابی شبکه ای می تواند کلید کسب در آمدی باشد که سزاوارش هستید و سبک زندگی ای را برایتان فراهم کند که همواره رؤیایش را داشتید به علاوه خیلی چیزهای دیگر.

### حرفه فروش از طریق بازاریابی شبکه ای

بازاریابی شبکه ای، یک طرح هرمی غیرقانونی نیست. در واقع هیچ سازمان هرمی شکلی ذات غیرقانونی یا غیر اخلاقی نیست. این حرفه نسبت به هر فرصت شغلی دیگری منصفانه ترین حوزه عمل را برای همه افراد فراهم می سازد. بدین معنی که هر کسی در بازاریابی شبکه ای فرصت یکسانی برای کسب بالاترین درآمدهای ممکن در اختیار دارد. بر خلاف هر شغل یا حرف دیگری تنها محدودیت ها در این بیزینس، محدودیت های خود ساخته هستند.

بازاریابی شبکه ای یک طرح «سریع پولدار شدن» نیست.

البته افرادی هم وجود دارند که در بازاریابی شبکه ای فقط به دلیل بودن در زمان و مکان درست، سود کلانی کردند، اما این نمونه ها بسیار نادر است.

## بازاریابی

به تمامی فعالیت های خلاقانه ای که انجام می گیرد تا یک فروشنده محصولاتی را به یک خریدار عرضه کند بازاریابی می گویند.

در بازاریابی شبکه ای بیشتر ابزار تبلیغاتی که همکاران فروش از آنها استفاده می کنند خود شرکت فراهم می سازد و همچنین آموزش می دهد که چه کاری باید انجام داد.

## بازاریابی شبکه ای یک فرصت درآمدزایی واقعا برابر برای همه است

هیچ تبعیض عرفی، مانع نژادی، تجربی یا ستی ( به استثنای افراد پایین تر از سن قانونی) وجود ندارد. اگر راستش را بخواهید بازاریابی شبکه ای، مقوله دانشگاهی نیست. نه اینکه ارزشش را نداشته باشد، بلکه تنها به این دلیل که خیلی ساده است. حتی یک بازاریاب شبکه ای تازه کار هم می تواند اصول این بیزینس را ظرف تنها یک بعد از ظهر به شما آموزش دهد تا آن اندازه که بتوانید شروع به کسب در آمد کرده و برای خودتان یک شبکه فروش ایجاد کنید.

## بهترین روش

بازاریابی شبکه ای برای شروع به سرمایه ای کلان نیاز ندارد. در بازاریابی شبکه ای شیوه فروشی که به بهترین نحو جواب می دهد، فروش آموزشی فرد به فرد است. یعنی ارائه یک انتخاب آگاهانه به مشتریان و همکاران بالقوه بیزینس، در واقع امروزه مشتریان خواستار چنین انتخاب آگاهانه ای هستند.

[www.afkarmosbat.org](http://www.afkarmosbat.org)

[www.afkarmosbat.ir](http://www.afkarmosbat.ir)

به سایت ما وارد شوید و بهترین و به روز ترین کتاب ها را از همه جا ارزان تر تهیه کنید

## بازاریابی شبکه ای بیزینس توزیع نیست.

برخلاف آنچه بعضی افراد ناآگاه تصور می کنند در بازاریابی شبکه ای لزومی ندارد مقدار قابل توجهی از کالاها را انبار کنید تا سفارشات خریداران را تحویل داده یا توزیع کنید.

درآمد مستمر، رازی است که ثروتمندان جهان قرنهایست از آن آگاهاند و آن را به عنوان یک راز حفظ کرده اند.

درآمد مستمر، مشابه در آمد ناشی از حق تألیف، همچون در آمد یک نویسنده، آهنگساز، ترانه سرا، مخترع و یا در آمد ناشی از سود سهام که از سرمایه گذاری در سهام یا املاک و مستغلات است، می باشد.

## چگونه در بازاریابی شبکه ای پول در می آورید؟

گام اول: خودتان از محصولات استفاده کنید. (بهترین مشتری خودتان باشید)

گام دوم: محصولات را معرفی کنید. (از این لحاظ در بازاریابی شبکه ای، هر چه محصولاتتان را به افراد بیشتری معرفی نمایید، افراد بیشتری هم هستند که آن ها را از شما بخرند)

گام سوم: حمایت کردن (کسانی را پیدا کنید که مثل خود شما مشتاقند تا پول بیشتری بدست آورند، البته از طریق بیزینس پاره وقتی که می تواند در آمد مستمر پایداری هم ایجاد کند)

## آن چه در بازاریابی شبکه ای برایتان امکان پذیر است

بازاریابی شبکه ای سریع ترین روش در جهان برای توسعه یک بیزینس نوپا است! این چنین است که آن را گام بعدی در تکامل اقتصاد آزاد می نامند.

باب می گوید

«حقیقت این است که در بازاریابی شبکه ای فقط کسانی موفق نمی شوند که دست از کار می کشند. آیا هیچ شغل و حرفه دیگری سراغ دارید که اگر فقط دل به کار داده و خوب به آن بچسبید در آن موفق شوید؟»

## کتاب پول، پول، پول، پول، پول

این کتاب کوچک با حکایت یک انسان شروع شد و با پنج حکایت از مردان و زنان خارق العاده ای که زندگی های بسیار موفقی را سپری می کنند، به پایان رسید. فقط به این خاطر که به بازاریابی شبکه ای پیوستند.

تنها چیزی که حالا جایش خالی است....

حکایت شما است.